

## Karl Kaiblinger

**Business-Coach**  
**Leadership-Experte und Planspiel-Mastertrainer**



Wer sich mit den Themen Führung und Unternehmen 4.0 beschäftigt, der kommt an Karl Kaiblinger nicht vorbei.

Seit **über 20 Jahren** begeistert er mit seinem Team Führungskräfte und Teams mit seinen praxisorientierten Vorträgen und (Planspiel-) Seminaren.

Mit mehr als einem Dutzend internationaler Awards ist er einer der meistausgezeichneten Business-Experten im deutschen Sprachraum.

Seine Vorgehensweise hat System, denn sie basiert auf weltweit nachweislich bewährten Methoden und Tools. Mit seiner Persönlichkeit inspirierte er tausende Mitarbeiter und Führungskräfte in mehr als 350 Unternehmen im deutschsprachigen Raum und international.

Er berät und trainiert Mitarbeiter **renommierter Unternehmen**, darunter Bayer, KPMG, Allianz, Johnson&Johnson, Organisationen wie die Post, Finanzmarktaufsicht sowie angesehene kleine und mittelständische Betriebe.

Er hilft **Führungskräften und Vertriebsteams**, sich auf das Wesentliche zu konzentrieren, die Hebelwirkung für wirkungsvolles Handeln für die Gegenwart und die digitale Zukunft zu entwickeln.

2016/17 wurde Karl Kaiblinger mit seinem Team wieder **mehrfach international ausgezeichnet**: Der Europäische Trainings + Consultingpreis in Silber wurde ihm auf der Zukunft Personal in Köln überreicht. Als Finalist des HR Innovation Award 2016 wurde er für seine Arbeit mit innovativen Lernmethoden ausgezeichnet. In den USA wurde er mit dem Diamond Award für besondere Leistungen im HR-Bereich bedacht.

### Karl Kaiblinger ist

- ✧ einer der renommiertesten Experten zu den Themen Leadership und Sales in der digitalen Zukunft.
- ✧ ein vielfach ausgezeichnete Trainer und Coach für Führungskräfte, High Potentials und Teams.
- ✧ Offizieller internationaler Ausbildungstrainer für einige der weltweit bewährtesten Führungsmethoden und -tools, wie Planspiele, DiSG®, The Leadership Challenge und Five Behaviors of a Cohesive Team.
- ✧ ein Mensch aus der Praxis, der weiß wovon er spricht.

### Karl Kaiblinger hat

- ✧ 24 Jahre Erfahrung bei Trainings und Coachings von Führungskräften und Teams in mehr als 300 Unternehmen auf allen Kontinenten.
- ✧ 2016/17 die höchste Auszeichnung für Trainer und Coaches in Europa erhalten: Europäischer Preis für Training, Beratung und Coaching in Silber.
- ✧ als erster Österreicher mehrfach den Internationalen Deutschen Trainingspreis erhalten (6x).
- ✧ als erster deutschsprachiger Partner bereits 5x den Diamond Award von Wiley, dem weltgrößten wissenschaftlichen Verlag (USA) für besondere Leistungen im HR-Bereich mit dem DiSG®-Profil erhalten.

### Planspiele + innovative Lernmethoden (Beispiele)

Die Lernmethode der Zukunft zum Thema Führung:

- ✧ **Führen im Alltag** – das innovative Führungsplanspiel.
- ✧ **Interpersonal LAP**  
Konzipiert fürs Pilotentraining, seit Jahren bewährt für schnelles und lustvolles Lernen für Führungskräfte und Teams.
- ✧ **Gesund Führen**  
Psychische Belastungen gehören zu den größten Kostenfallen für Unternehmen. Hier erhalten Führungskräfte in kurzer Zeit in einem Planspiel das Rüstzeug für die Praxis, statt langweiliger Vorträge.

### Trainings + Seminare

- ✧ Alle Workshops sind abgestimmt auf Ziele und Anforderung von Unternehmen bzw. Teilnehmer. Die Inhalte basieren u.a. auf einigen der weltweit erfolgreichsten HR-Konzepten der Welt: Lernen von den Weltbesten. Denn mit Durchschnitt kann sich im internationalen Wettbewerb keiner mehr zufrieden geben.
- ✧ DiSG®: Das Nr.1 Persönlichkeitsprofil Erfolgsfaktor Menschenkenntnis für Führungskräfte, Teams und Menschen im Vertrieb.
- ✧ Work of Leaders: Praktisches Führungswissen, auf Basis einer der umfassendsten Praxis-Studien.

	<ul style="list-style-type: none"><li>✧ Der Leadership Challenge Workshop: das weltweit erfolgreichste Führungskonzept; 40 Jahre Forschung + Entwicklung</li><li>✧ DAS Team-Tool: Die 5 Dysfunktionen eines Teams</li><li>✧ Zukunft Vertrieb: Wie sie jetzt schon mit den Methoden der Zukunft agieren.</li></ul>
<p><b>Vortragsthemen (Auswahl)</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>✧ Führung 4.0: Was sie vom erfolgreichsten Führungskonzept der Welt lernen können: The Leadership Challenge</li><li>✧ Fokus Zukunft: Wie sich Unternehmen und Menschen auf die digitale Zukunft vorbereiten können.</li><li>✧ Das Sales Camp: Karl Kaiblingers Planspiel „Das Sales-Camp“ ist praxisorientiert, leicht umsetzbar und basiert zu 80% auf den aktuellen Praxisfällen seiner Kunden.</li></ul>	<p><b>Events</b></p> <p>Mit seinen Partnern bietet er Ihnen sinnvolle Events für Ihre Mitarbeiter und/oder Kunden: von 3 Stunden bis zu 3 Tagen</p> <ul style="list-style-type: none"><li>✧ <b>Fort Fantastic</b> Die innovative Team-Simulation</li><li>✧ <b>Amundson + Scott</b> Eine Reise, die Sie nicht vergessen werden</li></ul>



E: [kk@kaiblinger-partner.com](mailto:kk@kaiblinger-partner.com)



T: +43 (0) 1 512 51 12



Mob: +43 (0)664 233 34 35